

L'ASSOCIATION E.S.P.A.C.E. POUR L'ACCUEIL DES PORTEURS DE PROJETS
Etablissement Séronais de Promotion et d'Accompagnement de Créateur d'Entreprise
Communauté de Communes du Séronais (09)

☞ **Comment rechercher, accueillir et accompagner les porteurs de projets de micro-entreprises ?**

CONTEXTE

En novembre 1996, 4 néo-ruraux ont examiné une nouvelle voie pour le développement économique du Séronais (à proximité de Foix). Ils ont en effet observé qu'en l'espace d'une vingtaine d'années, une cinquantaine de nouvelles micro-entreprises s'étaient créées dans le Séronais, à l'initiative de nouveaux arrivants et sans aucun soutien local.

Pour que ce mouvement d'arrivée de nouveaux ruraux créateurs d'entreprises s'amplifie, ils imaginent la création d'une association recherchant, accueillant et accompagnant les porteurs de projet créateurs de micro-entreprises désirant s'installer dans le Séronais.

Le 16 juillet 1997 le projet est présenté à la communauté de communes du Séronais qui se déclare très favorable. En effet, il est vital que le Séronais continue de se repeupler et que le tissu économique soit revitalisé et diversifié.

En août 1998, E.S.P.A.C.E (Etablissement Séronais de Promotion et d'Accompagnement de Créateur d'Entreprise) est constitué en association 1901 et démarre immédiatement son activité.

OBJECTIFS

- Aider à la création d'activités économiques viables.
- Permettre le développement et la pérennisation des activités économiques sur le territoire.
- Accueillir de nouvelles entreprises avec un marché local en croissance.
- Augmenter la demande de services et de produits auprès des entreprises et des commerces de proximité.
- Regrouper des entreprises complémentaires sur certains services.
- Maintenir et augmenter la population de la communauté de communes.
- Maintenir les services publics, voire en ouvrir de nouveaux.
- Aider à l'intégration des nouveaux arrivants dans le Séronais.

DEMARCHE

L'association ESPACE et la communauté de commune du Séronais mettent en place une démarche d'accompagnement basée sur les relations humaines. Leur but est d'aider à la création d'activités économiques viables ainsi qu'à l'insertion des personnes dans le Séronais.

Pour cela, plusieurs phases sont importantes :

- **La prospection de porteurs de projets :**

Leur recherche repose sur :

- des relations avec des médias susceptibles d'atteindre des candidats potentiels
- des relations avec le Collectif Ville Campagne
- le bouche à oreille qui fonctionne aussi bien auprès des touristes en quête d'un lieu de vie que des personnes déjà installées qui recherchent une aide pour faire avancer leur projet.

- **L'accueil des porteurs de projets :**

Le dossier de chaque candidature, spontanée ou suscitée, est analysé attentivement au regard du sérieux de la démarche (faisabilité du projet, étude de marché) de la motivation et de la capacité de bonne insertion des créateurs de micro-entreprise dans le territoire d'accueil. Chaque porteur de projet est joint par téléphone. Il lui est proposé de venir sur place pour un premier contact avec le territoire d'accueil. Cette première rencontre est l'occasion pour le porteur de projet de visiter le Séronais ainsi que de rencontrer les entrepreneurs, les élus et les citoyens. Il a ainsi la possibilité d'apprécier le pays et de tisser les premiers liens indispensables pour une intégration future.

- **Un parrainage pour accompagner l'installation :**

Un membre de l'association E.S.P.A.C.E. est désigné comme "parrain" pour chacun des porteurs de projet retenus. Son rôle est d'accompagner, à titre bénévole, un futur arrivant, de prévoir son accueil et celui de sa famille, de réfléchir avec lui à la bonne implantation de son projet. La relation qui s'établit sur le plan humain entre le parrain et le nouveau créateur permet à ce dernier de connaître très rapidement tous les partenaires locaux de son installation (élus, administrations...) et de rencontrer des micro-entrepreneurs récemment installés dans le Séronais. L'ouverture à ces réseaux de relations offre les meilleures chances pour une insertion réussie.

- **L'accompagnement :**

Les néos-entrepreneurs s'installant en Séronais recherchent tout d'abord un lieu pour se loger et exercer leur activité professionnelle. Pour cela, ils trouvent un soutien actif auprès de l'association E.S.P.A.C.E. qui possède une connaissance de l'immobilier et du foncier disponibles dans le territoire. Certaines municipalités se mobilisent pour développer leur capacité d'accueil.

Le projet professionnel nécessite de construire un plan de financement et cette première difficulté n'est pas la moindre. C'est pourquoi E.S.P.A.C.E aide et conseille le porteur de projet pour l'obtention de financements nécessaires à la réalisation de son projet.

RESULTATS

44 « micro-entrepreneurs » se sont installés dans le Séronais au cours des 4 dernières années dont 36 activités opérationnelles...

CONSEILS

Il est recommandé d'avoir une bonne connaissance du territoire (géographique, économique, sociale et culturelle, etc.) et de ses besoins.

Il est nécessaire d'impliquer le maximum de personnes du territoire dans le projet (élus, entrepreneurs, acteurs associatifs, autres) pour optimiser ses chances de réussite.

CONTACTS

- **Céline ARILLA et Pascale SANS**

ESPACE Séronais

Côtes

09240 LA BASTIDE DE SEROU

TEL / 05 61 64 69 85

FAX/ 05 61 64 50 48

Email : seronais.espace@wanadoo.fr

Site : <http://seronais.espace.free.fr>